

UNIVERSIDAD Piloto DE COLOMBIA

Acreditación de Alta Calidad
Resolución 018115 del 27 de septiembre de 2021

Educación Continuada de la Universidad Piloto de Colombia, en conjunto con el programa de Negocios Internacionales

Certifican que :

TANIA ESTEFANY GAITAN GARCIA

Cédula de Ciudadania No. 1000624173

Ha completado con suficiencia la siguiente certificación de aprendizaje:

GLOBAL UNDERSTANDING & INTERNATIONAL NEGOTIATION

Propósito de formación

El participante de esta certificación identifica la existencia de conflictos en las relaciones de las personas en un ambiente profesional, así como empresarial, descubriendo la importancia del manejo de los conflictos y el valor de la negociación para la toma de decisiones. Esta certificación aumenta las posibilidades en los procesos de negociación desde la mediación para facilitar la efectividad en un acuerdo desde la perspectiva internacional. Además, facilita la adquisición, comprensión y uso de las teorías y habilidades de negociación, así como las nociones, dimensiones y habilidades de la negociación y sus aplicaciones, en el contexto de las organizaciones.

Justificación de la certificación

Las habilidades de negociación constituyen una necesidad fundamental para cualquier persona, en especial para quienes lideran organizaciones que, como las empresas, interactúan con diversos tipos de agentes como otras empresas, instituciones públicas, organizaciones internacionales, personas individuales y colectivos de estas. La negociación, entonces, tiene un papel fundamental que jugar en la implementación de la estrategia empresarial y, en general, de cualquier organización formal que persiga una misión y tenga una visión del mundo, particularmente en entornos multiculturales, donde se hace necesario las competencias requeridas para orientar un proceso de mediación y negociación en contextos globales.

Duración Total de la certificación de aprendizaje: **48 horas |** Modalidad: **Presencial |** Se confiere el dia: **25/11/2023**

Habilidades a Desarrollar

* Capacidad de entender las partes y las posiciones que intervienen en un proceso de negociación.
* Manejar situaciones de conflicto en entornos multiculturales y desde la perspectiva empresarial, logrando la argumentación de ideas en un proceso de negociación.
* Analizar las condiciones de la negociación en beneficio de las partes para lograr acuerdos de mutuo beneficio.

Nota: Los programas de educación continuada, hacen parte de la oferta de educación no formal de Universidad Piloto de Colombia y no conducen a título alguno o certificado de aptitud ocupacional, por lo cual su desarrollo solo conduce a la expedición de una constancia o certificación de asistencia y se efectúan bajo las normas internas institucionales y (Artículo 2.6.6.8 Decreto 1075 de 2015). La Universidad Piloto de Colombia se reserva el derecho de modificar la oferta de programas de educación continuada, sus horarios, fechas, docentes y contenidos, así como la facultad de aplazar o cancelar los programas, de acuerdo con las necesidades institucionales y según el número mínimo de inscritos requerido para dar apertura. Si las condiciones de oferta del programa cambian, el participante tendrá la opción de tomar otro programa de Educación Continuada que se esté ofreciendo, reservar su cupo para tomar el mismo una vez se ofrezca de nuevo. Los gastos en que el participante incurra para tomar las certificaciones, serán asumidos por su propia cuenta, por lo cual deberá verificar las fechas de oferta antes de matricularse y constatar su apertura antes de la fecha de inicio. La Universidad Piloto de Colombia en ningún caso responderá por los gastos en que incurran los participantes para tomar las certificaciones ofrecidas.